

Neukundenakquise im Aussendienst: Kurzcheckliste

FieldProFlow Academy

Eine kurze Vorlage fuer die Vorbereitung und Nachbereitung neuer Kundenkontakte.

Schritt	Prueffrage
Gebiet	Welche Orte oder Kundentypen sind noch nicht sauber abgedeckt?
Relevanz	Passt der Kunde wirklich zum Lieferanten oder nur zur Route?
Einstieg	Gibt es einen konkreten Anlass fuer den ersten Besuch?
Nachfassen	Ist der naechste Schritt mit Datum dokumentiert?
Bewertung	Wird aus dem Erstkontakt ein A-, B- oder C-Potenzial?

Hinweis: Diese Vorlage dient der praktischen Organisation und ersetzt keine Rechts-, Steuer- oder Compliance-Beratung.